

Programme de formation - CEGID COMMERCIALE

Prérequis :

Utilisation courante de l'environnement Windows et Tout Public

Objectifs :

Les objectifs de cette formation sont d'amener le stagiaire à :

- Gagner en autonomie
- De gérer la gestion-commerciale

Durée :

7 jours de 7h00

De 9h00 à 12h30 et de 14h00 à 17h30

Délai d'accès : sous 15 jours à la réception de la demande

Public concerné :

Service Commercial

Méthode mobilisée :

Support de formation PowerPoint.

Un support de cours est fourni à chaque stagiaire.

Exemples, cas pratiques, échanges sur retours d'expériences.

La formation est animée par un Consultant formateur certifié par l'éditeur

Modalités d'évaluations :

évaluation par questions/réponses pour chaque thématique afin de que chaque participants puisse assimiler les concepts étudiés.

Accessibilité

Salle de formation d'une capacité de 6 personne située au rez-de-Chaussée ou session de Web formations ou prestation dans vos locaux avec un maximum de 6 personnes.

Programme :

- 1- Administration et Paramétrage
- 2- Pièces, Nature de pièces et Modèles
- 3- Tiers
- 4- Articles
- 5- Stocks
- 6- Process de Ventes
- 7- Process d'achats
- 8- Module Assemblage
- 9- Module Business Side
- 10- Gestion des Statistiques
- 11- Module Colisage
- 12- Module Gestion demande d'achats

VALIDÉ PAR
extremIT