



Yourcegid
Solutions de gestion

NÉGOCE

Administration des ventes

ADMINISTRATION

DES VENTES

CB

www.cegid.fr/negoce

Maîtrisez votre cycle de vente avec une offre adaptée à votre secteur d'activité

Disposez d'une vision 360° paramétrable de vos clients

L'ensemble des informations clients (commerciales, financières...) réunies dans un référentiel unique.

Clients

- Enseignes, Groupe et filiales
- Contacts,
- Apporteurs et prescripteurs
- Client livré, Client facturé et payeur
- Commerciaux associés
- Famille tarif
- Conditions d'expédition
- Multi-adresses, Multi RIB, Multi devises
- Modes de règlement
- Accès direct aux pièces commerciales
- Contrôle de l'encours
- Historique des actions
- GED clients
- Recodification clients

Optimisez vos process de vente

Une gestion complète et personnalisable des différents documents composant la chaîne des ventes

Pièces commerciales

- Devis, pro forma, commande, commande d'échantillon, commandes cadencées, commandes ouvertes, préparation de livraison, bon de livraison, livraison d'échantillon, facture, facture d'acompte, retour client, avoir financier, avoir sur stock
- Flux des documents par création directe, duplication, génération ou regroupement
- Génération unitaire, manuelle ou automatique des pièces
- Transformation de pièce en saisie

- Éclatement et regroupement de pièces
- Alimentation du parc
- Archivage et épuration des pièces
- Édition unitaire ou différée des documents
- Outils de vérification et de cohérence des pièces
- Gestion des options, variantes et chapitres

Suivi comptable et financier

- Acompte et règlements des pièces
- Traçabilité et historique des pièces
- Ventilation comptable et analytique
- Gestion des factures à établir
- Comptabilisation temps réel ou différée
- Comptabilisation des stocks
- Contrôle des encours, des marges et du stock
- Gestion des taxes fiscales et parafiscales
- Gestion de la DEB

Utilisez une gestion tarifaire complète et performante

Une construction simple et optimisée de vos tarifs grâce à un assistant intégré.

Contexte tarifaire

- Un client
- Une famille tarifaire client
- Un article
- Une famille tarifaire article
- Une plage de validité
- Une condition spéciale
- Une devise
- Un dépôt
- Un secteur géographique
- Un code affaire

Cegid
VOUS AVANCEZ NOUS AVANÇONS

Composantes tarifaires

- Prix de base ou prix net
- Assistant de création des tarifs
- Tarifs en coefficient
- Tarifs groupés pièces
- Taux de remise en cascade
- Conditions d'application tarifaire
- Remise en montant
- Coût de lancement
- Coût forfaitaire
- Tarifs personnalisés
- Gestion des gratuits

Disposez d'indicateurs pour une plus grande réactivité

Un recensement complet de vos indicateurs de vente réunis au sein d'un portail.

Indicateurs et alertes

- Analyse des ventes, analyse du New Business
- Évolution des commandes
- Encours client, Nombre de clients par type
- Évolution des ventes
- Synthèse des ventes, Top 10 des ventes
- Ventes par famille de produits

Productivité commerciale

- Cadencier des ventes
- Respect des délais de ventes
- CA commandé moyen
- Classement ABC des clients
- CA net par famille d'articles
- Tableau de bord des ventes

En complément des nombreuses éditions standards, un générateur d'états ainsi que des outils décisionnels intégrés vous permettent de restituer tout type d'information.

Nos clients témoignent

« Nous bénéficions d'un suivi complet de chaque commande, depuis son émission jusqu'à sa facturation et sa livraison, à partir d'un point d'entrée unique dans notre système d'information »

Dominique Kornetzky, Gestionnaire des Systèmes d'Information d'ESRI France